



# Clúster Financiero

BROCHURE

# OPEN FINTECH ECUADOR

---

PROCESO DE INNOVACIÓN ABIERTA



Mesa de Vinculación con Fintech

**Nombre:** Equifax **EQUIFAX**  
**Categoría:** Ciberseguridad y  
prevención de fraude



**Descripción:** Somos una empresa proveedora de soluciones de información a nivel global, que utiliza datos únicos y confiables, analítica innovadora y un profundo conocimiento de la tecnología e industria para empoderar a tanto a las organizaciones como a las personas en todo el mundo.

**Experiencia con empresas:** Avon, Otecel, Yanbal, Bangara, Banco Diners, CPN, Setel.

**Ventaja competitiva:** Nuestra data adquirida históricamente por más de 20 años nos permite generar insights para aplicar algoritmos de alto valor para minimizar la probabilidad de fraude y/o suplantación de identidad.

**Contacto:** Juan Carlos Ruiz | Business Development Manager  
juan.ruizortega@equifax.com | 0984679899

**Nombre:** Viamatica S.A.  **VIAMATICA**  
UNIVERSO DE SOLUCIONES  
**Categoría:** Ciberseguridad y  
prevención de fraude



**Descripción:** Empresa cuyo principal flujo es el dotar de personal calificado para empresas del sector financiero, brindándoles ahorro en contratación y selección de personal, somos partner de empresas israelitas para servicios de software de seguridad informática, realizamos hacking ético, seguridad preventiva y forense.

**Experiencia con empresas:** Banco Guayaquil, Banco Pacífico, Banco Bolivariano, Banco Comercial Manabí, Cooperativa Daqulema.

**Ventaja competitiva:** Calificación por la SGS, Servicio de calidad y personalizado, podemos ofrecer PoC para el producto.

**Contacto:** Carlos González | CTO | cgonzalez@viamatica.com | 0994025750

**Nombre:** VaFirma 

**Categoría:** Ciberseguridad y  
prevención de fraude



**Descripción:** VaFirma es una solución integral pionera para la gestión de cualquier firma digital legal en América Latina y el Caribe. Desde aprobación de facturas y recibos, contratos, firma de actas societarias, certificados de cursos, hasta recetas profesionales electrónicas.

**Experiencia con empresas:** Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Santander, Republica.

**Ventaja competitiva:** Equipo altamente especializado y experto. En lugar de competir desarrollando el mejor mecanismo de firma digital, hemos desarrollado la red más amplia de Latinoamérica. Integrando mecanismos de firma digital regulados provistos por terceros.

**Contacto:** Martin Fernández | CEO | mfernandez@vafirma.com | +59899639140

**Nombre:** Portafolio Futuro 

**Categoría:** Democratización de las inversiones  
en el Mercado de Valores



**Descripción:** Solución digital de inversiones en el Mercado de Valores, buscamos impactar de forma positiva a las personas dándoles acceso a nuevos productos de inversión.

**Experiencia con empresas:** Banco Copnacional - Banco Solidario - Banco Procredit - Cooperativa Alianza del Valle - Cooperativa Cooprogreso - Cooperativa Jardín Azuayo - Cooperativa Chibuleo.

**Ventaja competitiva:** Podemos bajar barreras de entradas a personas que antes no tenían acceso a un producto de inversión en el Mercado de Valores.

**Contacto:** Washington Arellano | CEO  
warellano@futurocasadevalores.com | 0994605044

**Nombre:** HAUSI SAS 

**Categoría:** Customer Experience en canales de atención



**Descripción:** Somos una agencia inmobiliaria online que te permite precalificarte en minutos y aplicar a créditos hipotecarios sin salir de casa.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** Santiago Terán | CEO y Cofundador  
santiago@hausi.io | 0985341823

**Nombre:** SIFIZSOFT S.A. 

**Categoría:** Nuevos modelos de correspondalía bancaria



**Descripción:** Empresa que se dedica al desarrollo de software para Instituciones Financieras, somos productores y comercializadores del sistema Financial Business System

**Experiencia con empresas:** más de 73 clientes en 6 países en América Latina: Ecuador, Perú, Colombia, México, Republica Dominicana y Honduras.

**Ventaja competitiva:** Tenemos integrado nuestro core bancario en más del 40% de Instituciones del Sector de la Economía Popular y Solidaria (Cooperativas de Ahorro y Crédito) y conocemos el nicho de mercado bastante bien. 18 años en el mercado avalan nuestra experiencia.

**Contacto:** Ing. Santiago Alvarez | Gerente General  
gerencia@sifizsoft.com | 0998427069

**Nombre:** Kuenta **kuenta**

**Categoría:** Soluciones buy now,  
pay later.



**Descripción:** Plataforma de crédito y bnpl digital para marca blanca que hace procesos de verificación de identidad, estudio de crédito, firma electrónica administración del crédito por medio de una app web.

**Experiencia con empresas:** Cooperativas y fondos de empleados en Colombia.

**Ventaja competitiva:** La ventaja es contar con todo el proceso en una sola plataforma y administrable.

**Contacto:** Juan Villa Correa | [jvilla@kuenta.co](mailto:jvilla@kuenta.co) | +31 63612316

**Nombre:** Luzverde  luzverde

**Categoría:** Soluciones buy now,  
pay later.



**Descripción:** Luzverde y su modelo permite a las PYMES ofrecer a sus clientes SUB-BANCARIZADOS la posibilidad de comprar a plazos a través de crédito directo en el punto de venta. Manejamos todo el proceso, desde la calificación e instrumentación hasta la administración de la cartera.

**Experiencia con empresas:** Banco Pichincha, Banco Solidario.

**Ventaja competitiva:** Manejamos todo el ciclo del crédito, no solo el scoring, sino proceso kyc, instrumentación y administración total del ciclo del crédito, enfocado especialmente en pymes para sus clientes finales, somos b2b2c

**Contacto:** David Morabowen | CEO  
[dmorabowen@luvefintech.com](mailto:dmorabowen@luvefintech.com) | +(593) 984 14 0000

**Nombre:** Quikly 

**Categoría:** Soluciones buy now,  
pay later.



**Descripción:** Somos un ecosistema completo de pagos digitales, brindamos soluciones completas para el retail y la banca como wallets electrónicas, marketplace, MPOS, etc.

**Experiencia con empresas:** Cooprogreso, Banco Guayaquil, Fundación de la Mujer, Cefamm.

**Ventaja competitiva:** Implementamos metodología customer centricity en todos nuestros productos, lo que nos hace muy fácil de implementar en nuevos usuarios.

**Contacto:** Byron Rodríguez | CEO  
byron@quikly.app | 0987198355

**Nombre:** PAYVALIDA S.A. 

**Categoría:** Soluciones buy now,  
pay later.



**Descripción:** Somos un procesador de pagos, una pasarela con más de 11 años de experiencia, tenemos presencia en Ecuador y varios países de la región, estamos conectados con los principales redes y medios de pago de la región, contamos con diferentes soluciones para que los comercios puedan recaudar y vender sus productos con total seguridad y facilidad.

**Experiencia con empresas:** Banco Pichincha, Pagament,  
Banco internacional

**Ventaja competitiva:** Tecnología de punta, APis de facil conexión, tarifas competitivas, experiencia certificada, un esquema de servicio y atención al cliente diferenciador.

**Contacto:** César Augusto Castro | Gerente de Producto  
ccastro@payvalida.com | +573162507524

**Nombre:** Payphone 

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** App de cobros y pagos para cualquier tarjeta de crédito o débito, dirigida a personas naturales, emprendedores o empresa en general sin importar su tamaño.

**Experiencia con empresas:** Produbanco, Banco Pacífico, Cooperativa JEP, Cooperativa Cooprogreso.

**Ventaja competitiva:** Nuestro dinamismo y pensamiento fuera de la caja, además de que sabemos que tenemos nivel de cualquier fintech del mundo

**Contacto:** Juan José Espinoza | Gerente  
jespinoza@payphone.app | +593979303030

**Nombre:** Paymóvil 

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Paymovil es una Fintech que opera en Colombia y Ecuador brindando servicios de facilitador de pagos a comercios que se encuentran en la base de la pirámide socioeconómica.

**Experiencia con empresas:** Banco Pichincha, Banco Internacinal y Datafast

**Ventaja competitiva:** Nuestra principal ventaja es la nueva e innovadora tecnología Tap to Phone, esta permita a nuestros clientes recibir pagos digitales de manera directa utilizando únicamente su celular, sin la necesidad de un aparato externo.

**Contacto:** Joaquín Moscoso | CFO  
joaquin.moscoso@b-wise.com.ec | +593989375621



**Clúster  
Financiero**

**OTRAS  
FINTECH**



Mesa de Vinculación con Fintech

**Nombre:** Pronto 

**Categoría:** Soluciones de Cobros



**Descripción:** Transformando la cobranza de las Pymes de LATAM

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** Estefanía Morán | CEO  
emoran@conpronto.com | 0998961765

**Nombre:** Aprisa 

**Categoría:** Soluciones buy now, pay later



**Descripción:** Paymovil es una Fintech que opera en Colombia y Ecuador brindando servicios de facilitador de pagos a comercios que se encuentran en la base de la pirámide socioeconómica.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** Oscar Acosta | CEO  
aprisaproject@gmail.com | 0980349712

**Nombre:** Yanapana

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Nos dedicamos al CrowdFunding y Crowdlending mediante tecnología Blockchain.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia de uno a tres años.

**Contacto:** Jonnathan Reyes | CEO  
ceo@yanapana.ec | 09912709151

**Nombre:**

**TWS2**   
Technology as a Service

**Categoría:**

**Nuevos modelos de  
captación de clientes**



**Descripción:** Empresa que comercializa una solución de fabrica de créditos y contact center

**Experiencia con empresas:** Cooperativas, bancos y mutualistas.

**Ventaja competitiva:** El alto nivel de conocimiento tecnológico y del negocio financiero.

**Contacto:** Juan Pablo Amón | CEO  
gerencia@tws2.io | 0995567772

**Nombre:**

**Contapp** 

**Categoría:**

**Impuestos y Finanzas**



**Descripción:** La combinación perfecta entre los mejores contadores y las mejores herramientas digitales. En Contapp damos servicio contable a personas naturales y empresas, en la app se emiten facturas electrónicas, gastos separados por categorías, reporte de impuestos y resultados financieros

**Experiencia con empresas:** ninguna, tres años en el mercado.

**Ventaja competitiva:** El uso de plataformas tecnológicas

**Contacto:** Eduardo Meythaler | Country Manager  
eduardo@contapp.com.ec | +593982531556

**Nombre:** Minegocio  Mi negocio.

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Plataforma SaaS para facturación, gestión comercial, contable, tributaria y financiera para MiPymes

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia de uno a tres años.

**Contacto:** Serguéi Proaño | CEO  
sergueip@alquimiasoft.com.ec | 0987289046

**Nombre:** Soaint 

**Categoría:** Customer Experience  
en canales de atención



**Descripción:** Contamos con 15 años de experiencia y presencia países de Europa y Latam con capacidades desde el punto de vista CONSULTOR apoyando a nuestros clientes en la adecuada adopción de la tecnología; y de la IMPLEMENTACIÓN.

**Experiencia con empresas:** Dinners, Jardin Azuayo, Produbanco, Banco Pichincha, Bancolombia, Davivienda

**Ventaja competitiva:** desarrollada con recursos y lenguaje propios, producto nativo orientado a cliente final

**Contacto:** Sayra Rosero | Directora Comercial  
srosero@soaint.co | 0984639235

**Nombre:** CRYPTOPAGO

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Promovemos el uso de tecnologías emergentes y buscamos crear un mercado de aceptación criptográfica, vinculando a los miembros en nuestras plataformas digitales

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia de uno a tres años.

**Contacto:** Richard Arteaga | CEO  
richardarteaga@cryptopagoec.com | +593 987341317

**Nombre:** Perceptiva **PERCEPTIVA**

**Categoría:** Customer Experience  
en canales de atención



**Descripción:** Creamos experiencias digitales y físicas excepcionales con un enfoque seguro y abierto para: aplicaciones móviles, web, de escritorio e integradas, administración de API, integración B2B y transferencia de archivos administrada, aprovechando el poder de sus inversiones actuales en tecnología.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia de más de tres años.

**Contacto:** Ricardo Zengín | CEO  
rzengin@perceptiva.tech | +59892435399

**Nombre:** Sammas 

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Nuestra plataforma de fondos colaborativos de préstamo, ayuda a personas y negocios que requieren realizar operaciones crediticias y de inversión a promover, por un lado, que los usuarios sean capaces de acceder a las oportunidades de financiamiento que ofrecemos a emprendedores para potenciar o crear nuevo negocios.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** María Cristina Aguirre | CEO  
mcaguirre@sammas.com.ec | 0984741072

**Nombre:** Prometeo OpenBanking

**Categoría:** Open Banking  Prometeo



**Descripción:** es una plataforma que disponibiliza conexiones a entidades bancarias principalmente, con el objetivo de optimizar los procesos y operaciones de sus clientes

**Experiencia con empresas:** Citi Bank, Banbif, Santander

**Ventaja competitiva:** Nuestros clientes pueden conectarse a bancos de toda Latinoamérica a través de un único punto de acceso

**Contacto:** Ivan Wortman | Head of Sales and Partnerships  
iwortman@prometeoapi.com | +59894296591

**Nombre:** Dátil  dátil

**Categoría:** Nuevos modelos de captación de clientes



**Descripción:** Plataforma de gestión y facturación

**Experiencia con empresas:** Banco del Pacifico

**Ventaja competitiva:** Tenemos una plataforma escalable, probada en el mercado por miles de clientes. Somos Entidad de Certificación acreditada por ARCOTEL lo que nos permite emitir firmas electrónicas de manera automatizada.

**Contacto:** Eduardo Raad | Gerente General  
eraad@datil.com | 0990289327

**Nombre:** E-Rol  e-rol  
solución inmediata

**Categoría:** Nuevos modelos de captación de clientes



**Descripción:** Plataforma de adelanto de salarios  
(Early wage access platform)

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia de uno a tres años.

**Contacto:** Juan Xavier Arias |  
jarias@e-rol.com.ec | 0998436217

**Nombre:** Jelou Ai 

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** es una plataforma SaaS que permite a empresas que dan servicios financieros acelerar implementando desde un Asistente Virtual en Whatsapp todas las funcionalidades que una aplicación podría lograr como: Apertura de cuentas, accesos a créditos, wallets, pagos, entre otros

**Experiencia con empresas:** Banco Guayaquil, Banco Pacífico, Banco del Austro, Cooperativa Oscus, Luz Verde y DataFast

**Ventaja competitiva:** Facilitamos al usuario final la obtención de servicios financieros por medio de Whatsapp y con la ayuda de agentes con Inteligencia Artificial, creando más funcionalidades digitales sin necesidad de desarrollar una aplicación de alto costo y largo tiempo de implementación.

**Contacto:** Alberto Vera Lema | Co-fundador  
Gerente, alberto@jelou.ai | +593986401199

**Nombre:** Ideal Escrow Pay

**Categoría:** Ciberseguridad y  
prevención de fraude 



**Descripción:** es la plataforma ecuatoriana de depósitos en garantía que tiene como finalidad, brindar seguridad en las transacciones de compraventa intercediendo como tercero de confianza

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** Estefano Campoverde | CEO  
estccerv@gmail.com | 0979466844

**Nombre:** CAPITALIKA  CAPITALIKA

**Categoría:** Nuevos modelos de  
captación de clientes



**Descripción:** Plataforma para formalización en compra y venta de activos digitales. Wallet & Exchange de criptomoneda

**Experiencia con empresas:** PayPhone

**Ventaja competitiva:** Es la única de su tipo en el mercado

**Contacto:** Carlos Ugalde Noritz | Gerente General  
cugalde@capitalika.com | +593998411628

**Nombre:** Cralikiu 

**Categoría:** Ciberseguridad y  
prevención de fraude



**Descripción:** Es una plataforma tecnológica de seguridad de recompensas por errores en Ecuador. Ayudamos a las empresas a detectar vulnerabilidades de ciberseguridad en su superficie de ataque como aplicaciones web, aplicaciones móviles, API, entre otros activos. La propuesta de valor de Cralikiu se centra en el pago por vulnerabilidad, eliminando las tasas de recurrencia.

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Contacto:** Jefferson Ramirez | CEO/Fundador  
jramirez@cralikiu.com | 095955200

**Nombre:**

**Rapikash**



**Categoría:**

**Nuevos modelos de  
corresponsalía bancaria**



**Descripción:** Adelantos de nómina sin costo para las empresas

**Experiencia con empresas:** ninguna, experiencia menor a un año.

**Ventaja competitiva:** La rapidez de crecimiento y el propósito de la organización, además de su apoyo en tecnología

**Contacto:** Yadira Ramirez | CEO  
yramirez@rapikash.com